

# **Teorie národního hospodářství**

Studenti PF UK

**Vypracované otázky ke zkoušce**

2011

---

Tento text vznikl jako příprava na ústní zkoušku z předmětu Teorie národního hospodářství, vyučovaného na právnické fakultě UK. Text vytvořili sami studenti druhého ročníku, nemusí tedy být i přes veškeré korektury zcela správný a autoři nepřebírají žádnou odpovědnost za výsledek zkoušky. Texty byly vytvořeny na wiki studentů PF UK <http://ius.tulacek.eu/>.

Soubor vygenerován: 16.12.2011, 03:49

# Obsah

<b>A</b>	<b>Předmět a metody národohospodářské teorie</b>	<b>1</b>
A.71	Předmět národohospodářské teorie a její základní kategorie . . . . .	1
	Předmět . . . . .	1
	Základní ekonomický problém . . . . .	1
	Definice národohospodářské teorie = ekonomie: . . . . .	1
	Ekonomie x ekonomika . . . . .	1
	Kategorie národohospodářské teorie . . . . .	2
A.30	Hlavní historické a současné směry ekonomického myšlení . . . . .	2
	Merkantilismus . . . . .	2
	Fyziokraté . . . . .	3
	Klasická politická ekonomie . . . . .	3
	Marxismus . . . . .	4
	Německá historická (ekonomická) škola . . . . .	4
	"Marginální revoluce" → Neoklasická ekonomická škola . . . . .	4
	Neoklasická ekonomická škola . . . . .	4
	Keynesiánství . . . . .	5
	Chicagská škola . . . . .	6
	Monetarismus . . . . .	6
	Institucionalismus . . . . .	6
	Hlavní názorové proudy soudobé ekonomie . . . . .	6
<b>B</b>	<b>Základní ekonomické pojmy a principy</b>	<b>8</b>
B.98	Základní ekonomické principy a modely, metodické chyby ekonomického uvažování . . . . .	8
	Základní ekonomické principy . . . . .	8
	Přínosy a náklady . . . . .	8
	Porovnání na základě peněžních hodnot . . . . .	8
	Racionalita a vlastní zájem . . . . .	9
	Náklady alternativ a utopené náklady . . . . .	9
	Uvažování v mezních (marginálních) veličinách . . . . .	9
	Ekonomická efektivnost . . . . .	9
	Ekonomická rovnost . . . . .	9
	Ekonomické modely . . . . .	9
	Metodické chyby ekonomického uvažování . . . . .	10
B.54	Náklady alternativ a utopené náklady, ilustруйте na příkladech . . . . .	10
	Náklady alternativ . . . . .	10
	Utopené náklady . . . . .	11
B.97	Základní ekonomické otázky, typy a odlišnosti ekonomických systémů . . . . .	11
	Základní ekonomické otázky . . . . .	11
	Typy a odlišnosti ekonomických systémů . . . . .	12
B.17	Ekonomická efektivnost, Paterovo a Kaldor-Hicksovo kritérium efektivnosti . . . . .	13
	Ekonomická efektivnost . . . . .	13
	Paretova a Kaldor-Hicksova efektivnost . . . . .	14
	Ukazatelé ekonomické efektivnosti . . . . .	15
	Efektivita a rovnost . . . . .	15
B.85	Trhy výrobních faktorů, jejich úloha, specifika a regulace . . . . .	15
	(Nájemní) trhy výrobních faktorů . . . . .	15
	Výrobní faktory . . . . .	16
	Národní důchod . . . . .	17
B.89	Typy ekonomických subjektů, jejich postavení a úloha v národním hospodářství . . . . .	17
B.49	Model ekonomického koloběhu . . . . .	17
	Rovnováha v modelu ekonomického koloběhu . . . . .	19
	Zahrnutí cen do modelu ekonomického koloběhu . . . . .	20
	Ekonomická nerovnováha . . . . .	20
B.55	Národohospodářské agregáty a jejich význam . . . . .	21
	HDP . . . . .	21
	Inflace . . . . .	21

Nezaměstnanost . . . . .	21
Platební bilance . . . . .	21
B.46 Metody měření HDP . . . . .	22
Metoda výrobní . . . . .	22
Metoda důchodová . . . . .	22
Metoda výdajová . . . . .	22
<b>C Tržní systém a státní ekonomická regulace . . . . .</b>	<b>23</b>
C.82 Trh a tržní systém, typy trhů . . . . .	23
Trh v užším pojetí . . . . .	23
Trh v širším pojetí . . . . .	24
Tržní systém . . . . .	24
C.87 Tržní cena a její funkce . . . . .	25
Cena . . . . .	25
Tržní rovnováha . . . . .	25
Funkce ceny . . . . .	27
C.7 Cenová a necenová konkurence, principy marketingu . . . . .	29
Marketing a jeho cíle . . . . .	29
Konkurence a její typy . . . . .	29
Marketing a jeho definice . . . . .	30
C.31 Hospodářská politika, její cíle, druhy a účinnost, magický čtyřúhelník . . . . .	32
Hospodářská politika . . . . .	32
Základní hospodářské cíle . . . . .	32
Hospodářskopolitické nástroje . . . . .	32
Druhy hospodářské politiky . . . . .	32
Účinnost hospodářské politiky . . . . .	33
C.88 Tržní selhání, jeho druhy a příčiny, ilustруйте na příkladech . . . . .	33
Nedokonalá konkurence . . . . .	33
Externality . . . . .	33
Veřejné statky a neúplné trhy . . . . .	34
Asymetrické informace . . . . .	34
C.90 Veřejná a soukromá řešení tržních selhání . . . . .	34
Veřejná řešení tržních selhání . . . . .	35
Soukromá řešení tržních selhání . . . . .	35
C.75 Státní regulace trhů, ceny ve smíšené ekonomice . . . . .	36
Regulace trhů . . . . .	36
Ceny ve smíšené ekonomice . . . . .	37
C.73 Selhání vlády a jeho příčiny . . . . .	38
Důvody vládního selhání . . . . .	38
<b>D Poptávka, nabídka a tržní cena . . . . .</b>	<b>39</b>
D.10 Zákon poptávky, zákon nabídky, zákon poptávky a nabídky, zákon jedné ceny . . . . .	39
Zákon poptávky . . . . .	39
Zákon nabídky . . . . .	41
Zákon poptávky a nabídky . . . . .	42
Zákon jedné ceny . . . . .	42
D.8 Cenová, důchodová a křížová elasticita poptávky . . . . .	43
Pružnost poptávky . . . . .	43
Cenová elasticita poptávky . . . . .	43
Pružnost poptávky a celkové spotřebitelské výdaje . . . . .	43
Poptávka v krátkém a dlouhém období . . . . .	44
Poptávka na jednotlivém trhu a poptávka po zboží jednoho prodávajícího . . . . .	44
Křížová pružnost poptávky . . . . .	44
Důchodová pružnost poptávky . . . . .	44
D.70 Přebytek výrobce a spotřebitele, efektivita tržní rovnováhy . . . . .	44
Přebytek spotřebitele . . . . .	44
Přebytek výrobce . . . . .	45
Celkový přebytek . . . . .	46
Tržní rovnováha . . . . .	46
Efektivita tržní rovnováhy . . . . .	47
D.77 Státní zásahy do cen, jejich příčiny, důsledky a efektivita . . . . .	47
Přímé státní regulace . . . . .	47
Nepřímé státní regulace . . . . .	47
Příčiny . . . . .	47
Důsledky . . . . .	47
Efektivita . . . . .	47

<b>E</b>	<b>Rozhodování, ekonomika a správa firem</b>	<b>49</b>
E.9	Cíle, náklady, příjmy a zisk firmy . . . . .	49
	Cíle . . . . .	49
	Náklady . . . . .	49
	Zisk . . . . .	50
	Příjmy . . . . .	51
E.35	Implicitní a explicitní náklady firmy, ekonomický a účetní zisk . . . . .	51
	Implicitní a explicitní náklady firmy . . . . .	51
	Ekonomický a účetní zisk . . . . .	51
E.61	Normální zisk firmy, ekonomická renta a její dobývání . . . . .	52
	Firma . . . . .	52
	Explicitní náklady a implicitní náklady . . . . .	52
	Ekonomický a účetní zisk . . . . .	52
	Normální zisk . . . . .	52
	Ekonomická renta . . . . .	52
E.53	Náklady a nákladové křivky firmy, analýza firemních nákladů . . . . .	53
	Celkové náklady dělíme na . . . . .	53
	Průměrné celkové náklady . . . . .	54
	Mezní náklady firmy . . . . .	54
	Produkční funkce firmy . . . . .	54
	Mezní produkt práce/mezní produkt kapitálu . . . . .	54
	Průběh nákladových křivek . . . . .	55
E.44	Marginální náklady a jejich význam . . . . .	57
	Stav firemní rovnováhy . . . . .	57
	Význam marginálních nákladů . . . . .	57
	Rozhodování o zastavení činnosti . . . . .	58
	Uzavření vs. ukončení činnosti . . . . .	58
E.99	Zákon klesajícího mezního produktu, princip úspor z rozsahu . . . . .	58
	Princip úspor z rozsahu . . . . .	58
E.25	Financování firmy, finanční ukazatele a jejich funkce při řízení firmy . . . . .	59
	Finanční zdroje firmy . . . . .	59
	Cíle financování . . . . .	59
	Krátkodobé a dlouhodobé financování . . . . .	59
	Základní principy finančního řízení firmy . . . . .	60
	Finanční ukazatele . . . . .	60
E.96	Význam a struktura rozvahy firmy . . . . .	61
	Struktura rozvahy . . . . .	62
	Majetková struktura podniku - aktiva . . . . .	62
	Kapitálová struktura podniku - pasiva . . . . .	62
E.21	Ekonomický pohled na vybrané právní formy podniků, jejich výhody a nevýhody . . . . .	64
	Specifické firmy . . . . .	66
E.18	Ekonomické aspekty správy korporací . . . . .	67
	Správa korporace . . . . .	67
	Corporate governance . . . . .	68
	Vnitřní a vnější model corporate governance . . . . .	68
	Vnější model . . . . .	68
	Vnitřní model . . . . .	68
	Problém pán a správce . . . . .	69
<b>F</b>	<b>Struktura trhu, typy konkurence a konkurenční politika</b>	<b>70</b>
F.78	Struktura trhu a tržní síla, relevantní trh . . . . .	70
	Struktury trhu . . . . .	70
	Tržní síla . . . . .	71
	Relevantní trh . . . . .	71
F.15	Efektivnost dokonalé konkurence . . . . .	71
F.83	Trh dokonalé konkurence a postavení firmy na tomto trhu . . . . .	72
	Efektivnost dokonalé konkurence . . . . .	73
	Dokonalá konkurence a reálné trhy . . . . .	73
	Reálně existující případ dokonalé konkurence . . . . .	73
F.58	Nedokonalá konkurence, příčiny vzniku a hlavní typy, ztráta blahobytu v podmínkách nedokonalé konkurence . . . . .	73
	Konkurence . . . . .	73
	Omezení konkurence . . . . .	74
	Dokonalá konkurence . . . . .	74
	Nedokonalá konkurence . . . . .	74
	Důsledky nedokonalé konkurence . . . . .	74
	Typy nedokonalé konkurence . . . . .	74
	Konkurenční, prokonkurenční či protitrustová politika . . . . .	77
F.33	Chování firem v podmínkách dokonalé a monopolistické konkurence . . . . .	77

Konkurence . . . . .	77
Dokonalá konkurence (na nabídkové straně trhu) . . . . .	78
Nedokonalá konkurence . . . . .	78
Monopolistická konkurence . . . . .	78
F.34 Chování firem v podmínkách oligopolu a monopolu . . . . .	79
Oligopol . . . . .	79
Monopol . . . . .	80
F.42 Konkurenční politika, antimonopolní zákonodárství, regulace přirozených monopolů . . . . .	81
Konkurenční politika . . . . .	81
Protimonopolní zákonodárství . . . . .	81
Regulace přirozených monopolů . . . . .	82
Ochrana hospodářské soutěže v EU a ČR . . . . .	83
<b>G Kapitál a kapitálové trhy . . . . .</b>	<b>84</b>
G.40 Kapitál, jeho vznik, formy a funkce . . . . .	84
Co je to kapitál . . . . .	84
Vznik kapitálu . . . . .	84
Formy kapitálu . . . . .	84
Kapitálový trh . . . . .	85
G.37 Instituce kapitálového trhu a jejich význam . . . . .	85
Instituce kapitálového trhu . . . . .	85
Instituce spojené s trhy cenných papírů . . . . .	85
Instituce finančního zprostředkování . . . . .	86
Stádní chování investorů . . . . .	87
G.52 Nabídka, poptávka a rovnováha na trhu kapitálu . . . . .	87
Nabídka na kapitálovém trhu . . . . .	87
G.3 Aktiva, jejich druhy a vlastnosti, stanovení ceny aktiv . . . . .	89
Aktiva . . . . .	89
Druhy a vlastnosti . . . . .	89
Výnosy, ceny, rizika aktiv . . . . .	89
Míra výnosu aktiva . . . . .	89
P/E (Price/Earnings ratio) . . . . .	89
Tržní cena aktiv . . . . .	89
Neriziková aktiva . . . . .	90
Investiční riziko . . . . .	90
Postupy investování . . . . .	90
G.39 Investování a spekulace, vznik a důsledky "investičních bublin" . . . . .	90
Některé relevantní pojmy . . . . .	90
Investování prostředků na kapitálových trzích . . . . .	91
Investiční bublina . . . . .	91
G.79 Subjekty kapitálového trhu . . . . .	92
G.67 Primární a sekundární kapitálové trhy a jejich význam . . . . .	94
Vznik kapitálu . . . . .	94
Trh kapitálu . . . . .	94
Primární a sekundární trh . . . . .	95
Primární kapitálový trh . . . . .	95
Sekundární kapitálový trh . . . . .	95
<b>H Trh práce, zaměstnanost a rozdělení příjmů . . . . .</b>	<b>96</b>
H.65 Poptávka a nabídka na trhu práce, vliv substitučního a důchodového efektu na nabídku práce . . . . .	96
Nabídka práce . . . . .	96
Poptávka práce . . . . .	97
Trh práce . . . . .	97
H.84 Trh práce (poptávka, nabídka a rovnováha) . . . . .	98
Poptávka po práci a nabídka práce . . . . .	98
Rovnováha na trhu práce . . . . .	99
Grafy . . . . .	99
H.86 Tržní a netržní faktory determinace mezd, mzdová strnulost, jej příčiny a důsledky . . . . .	100
Specifické faktory determinace mezd . . . . .	100
Mzdová strnulost . . . . .	101
H.59 Nezaměstnanost, příčiny, druhy a měření, vztah nezaměstnanosti a inflace . . . . .	101
Dělení nezaměstnanosti . . . . .	102
H.72 Rozdělení důchodů, nerovnosti v důchodech, přerozdělovací procesy a jejich nástroje . . . . .	103
Rozdělení mezd a příjmů . . . . .	103
Sledování mzdové (příjmové) nerovnosti . . . . .	103
Přerozdělování příjmů a jeho nástroje . . . . .	104

<b>I Peníze a měnová politika</b>	<b>105</b>
I.63 Peníze, jejich funkce a formy, úloha zlata v dějinách	105
Peníze	105
Funkce peněz	105
Formy peněz	106
Úloha zlata v dějinách	106
I.94 Vymezení peněz, peněžní zásoba a peněžní agregáty	106
Vymezení peněz	106
Peněžní zásoba a peněžní agregáty	106
I.41 Komoditní peníze, zlatý standard, peníze s nuceným oběhem	107
Komoditní peníze	107
Zlatý standard	107
Nucený oběh	107
I.51 Nabídka a poptávka na trhu peněz, cena peněz, výnosová křivka	108
Nabídka po penězích	108
Poptávka po penězích	108
Faktory ovlivňující poptávku po penězích	108
Poptávka po penězích a úroková míra	108
I.5 Bankovní systém, tvorba peněz a peněžní multiplikátor	109
Peněžní multiplikátor	110
I.50 Monetární politika a její nástroje	110
Cíle MP	110
Cílování inflace	111
Nástroje MP	111
Omezení regulace peněžní zásoby	111
Nezávislost centrální banky	112
Funkce bankovního systému	112
I.56 Nástroje expanzivní fiskální a monetární politiky, jejich význam a účinnost	112
Expanzivní monetární politika	112
Expanzivní nástroje monetární politiky	112
Expanzivní fiskální politika	113
I.57 Nástroje restriktivní měnové a rozpočtové politiky, jejich význam a účinnost	114
Restriktivní monetární politika	114
Restriktivní nástroje monetární politiky	114
Restriktivní fiskální politika	114
I.6 Bezprostřední a konečné cíle měnové politiky, cílování inflace	115
Bezprostřední cíle měnové politiky	115
Konečné cíle měnové politiky	115
Cílování inflace	115
I.43 Kvantitativní teorie peněz a cen, Fisherova rovnost	115
Fisherova rovnost	115
Z historie	116
I.62 Omezení měnové a fiskální politiky	116
Měnová politika	116
Rozpočtová politika	117
I.45 Měnová báze a tvorba peněz, peníze jako dluh	118
Měnová báze	118
Tvorba peněz	119
Peníze jako dluh	120
I.14 Diskontní, lombardní a repo sazba jako měnové nástroje	120
Úrokové sazby České národní banky	121
I.29 Funkce a nástroje centrální banky	122
Centrální banka	122
Funkce centrální banky	122
Nástroje centrální banky	122
Nezávislost	123
Česká národní banka	124
I.60 Nezávislost a odpovědnost centrální banky	124
Nezávislost centrální banky	124
Odpovědnost centrální banky	124
I.36 Inflace a její měření, druhy, příčiny a důsledky inflace, inflační daň	125
Metody výpočtu	125
Využití ukazatelů inflace	126
Závažnost inflace	126
Příčiny inflace	126
Dopady inflace	126
Protiinflační politika	127

I.12	Inflační daň	127
	Deflace, její příčiny a důsledky, past likvidity a kvantitativní uvolňování	127
	Deflace	127
	Past likvidity	128
	Kvantitativní uvolňování	128
<b>J</b>	<b>Hospodářský růst</b>	<b>129</b>
J.80	Teorie hospodářského růstu	129
	Hospodářský růst a jeho zdroje	129
	Příčiny hospodářského růstu	129
	Produktivita a její faktory	130
	Růstová politika	130
	Politika nabídkové stránky ekonomiky	131
	Výhody a nevýhody hospodářského růstu	131
J.69	Produktivita práce a kapitálu a jejich faktory, politika nabídkové strany	132
	Produktivita	132
	Produktivita práce	132
	Produktivita kapitálu	133
	Politika nabídkové stránky ekonomiky	134
J.22	Ekonomický růst a rozvoj, zdroje a typy růstu, růstová politika	134
	Zdroje (typy) ekonomického růstu	134
	Růstová politika	135
	Důsledky hospodářského růstu	136
<b>K</b>	<b>Hospodářský cyklus a stabilizační politika</b>	<b>142</b>
K.32	Hospodářský cyklus, jeho příčiny a fáze	142
	Fáze	142
	Typy hospodářských cyklů podle délky	143
	Příčiny hospodářského cyklu	143
	Pojmy	143
K.66	Poptávkové a nabídkové šoky, jejich vliv na recesi	144
	Model souhrnné poptávky a nabídky	144
	Model souhrnné poptávky	144
	Průběh souhrnné nabídky	146
K.38	Investiční akcelerátor a multiplikátor a jejich význam pro průběh hospodářského cyklu	149
	Vývoj spotřebních a investičních výdajů	149
	Investiční akcelerátor a multiplikátor	149
K.26	Finanční a měnová krize, možné příčiny a důsledky	150
	Druhy finanční krize	150
	Finanční krize	150
	Bankovní panika	151
	Měnová krize	152
K.10	Cíle, principy a nástroje stabilizační politiky	153
	Ovlivňování agregátní poptávky	153
	Koordinace monetární a fiskální politiky	155
	Problémy fiskální politiky	155
	Problémy monetární politiky	156
K.2	Agregátní poptávka a nabídka, potenciální a reálný produkt	156
	Agregátní poptávka	156
	Agregátní nabídka	157
	Potenciální HDP	157
	Reálný HDP	157
	Ekonomická rovnováha a ekonomické výkyvy	158
K.4	Automatické stabilizátory a jejich funkce, vysvětlete na příkladu	158
	Jednorázová záměrná opatření (diskrétní) a vestavěné (automatické) stabilizátory	159
	Vztah požadavku na vyrovnaný státní rozpočet a automatických stabilizátorů	159
K.27	Fiskální multiplikátory, efekt vytěsňování	159
	Expanzivní fiskální politika	159
	Fiskální multiplikátor	160
	Efekt vytěsňování	160
	Celkový účinek fiskální expanze	160
K.20	Ekonomické multiplikátory a jejich význam (Keynesův multiplikátor, peněžní multiplikátor, fiskální multiplikátor)	161
	Příklady multiplikátoru	161
	Keynesův multiplikátor	161
	Peněžní multiplikátor	161
	Fiskální multiplikátor	162



K.28 Fiskální politika, její cíle a nástroje . . . . .	162
Fiskální politika . . . . .	162
<b>L Státní rozpočet a daňový systém</b>	<b>164</b>
L.93 Veřejné finance, jejich funkce a složky, státní rozpočet a jeho deficity . . . . .	164
Veřejné finance . . . . .	164
Rozpočtová soustava . . . . .	164
L.76 Státní rozpočet, základní struktura jeho příjmové a výdajové stránky . . . . .	165
Příjmy státního rozpočtu . . . . .	166
Výdaje státního rozpočtu . . . . .	166
Typy rozpočtu . . . . .	166
L.11 Daně, jejich druhy a ekonomické vlastnosti, daňová politika . . . . .	168
Principy daňového systému . . . . .	170
L.16 Efektivnost zdanění, daňové břemeno a „náklady mrtvé váhy“, Lafferova křivka . . . . .	170
Efektivnost zdanění . . . . .	170
Dopad daní . . . . .	171
Náklady mrtvé váhy . . . . .	171
Lafferova křivka . . . . .	172
L.23 Euro a Maastrichtská kritéria, Pakt stability a růstu . . . . .	172
Euro - bleskový úvod . . . . .	172
Historie eura . . . . .	173
Maastrichtská kritéria . . . . .	173
Pakt stability a růstu . . . . .	173
Aktuality o euru . . . . .	174
<b>M Mezinárodní ekonomické vztahy</b>	<b>175</b>
M.1 Absolutní a komparativní výhody v mezinárodním obchodě, vysvětlete na příkladu . . . . .	175
Příčiny . . . . .	175
Absolutní výhoda . . . . .	175
Komparativní výhoda . . . . .	175
M.48 Mezinárodní měnové vztahy, devizové trhy, optimální měnové zóny . . . . .	176
Devizové trhy a měnové kurzy . . . . .	176
Mezinárodní měnový fond a brettonwoodský systém . . . . .	179
Optimální měnové zóny . . . . .	180
Mezinárodní obchod . . . . .	180
M.64 Platební a obchodní bilance, jejich struktura a význam . . . . .	182
Platební bilance . . . . .	182
Obchodní bilance . . . . .	183
M.13 Devizové režimy a jejich národohospodářské důsledky . . . . .	185
Fixní (pevný) směnný kurz . . . . .	186
Flexibilní (plovoucí) kurzy . . . . .	186
Brettonwoodský měnový systém . . . . .	186
Kurz dvoustranný a vícestranný, nominální a reálný . . . . .	187
Devizové režimy a hospodářská politika . . . . .	188
M.47 Mezinárodní ekonomická integrace a její formy, globalizace ekonomiky . . . . .	189
Hlavní cíle mezinárodní ekonomické integrace: . . . . .	189
Stupně integrace . . . . .	189
Mezinárodní organizace . . . . .	190
Ekonomická globalizace . . . . .	190
M.95 Vývoj evropské ekonomické integrace, jednotný vnitřní trh, hospodářská a měnová unie EU . . . . .	190
Evropské společenství uhlí a oceli (ESUO) . . . . .	190
Evropské společenství pro atomovou energii a Evropské hospodářské společenství . . . . .	190
Evropská společenství . . . . .	191
EU a nové členské státy . . . . .	191
Jednotný vnitřní trh . . . . .	191
Hospodářská a měnová unie (HMU) . . . . .	192
Konvergenční kritéria, Pakt stability a růstu, Euroskupina . . . . .	192
<b>N Základy ekonomie veřejného sektoru</b>	<b>194</b>
N.24 Externalita, jejich příčiny, důsledky a řešení . . . . .	194
Negativní externalita . . . . .	194
Pozitivní externalita . . . . .	195
Řešení . . . . .	195
N.81 Transakční náklady a Coaseův teorém . . . . .	198
Ronald Harry Coase . . . . .	198
Transakční náklady . . . . .	198

Coaseho teorém . . . . .	199
N.92 Veřejné a částečně veřejné statky, společné zdroje . . . . .	200
Statky čisté a částečně veřejné . . . . .	201
Společné zdroje a veřejně poskytované soukromé statky . . . . .	202
Veřejné a soukromé poskytování statků . . . . .	203
N.74 Soukromé a veřejné statky, veřejné poskytování statků . . . . .	203
Soukromé statky . . . . .	203
Veřejné statky . . . . .	203
Statky částečně veřejné . . . . .	204
Společné zdroje . . . . .	204
Veřejně poskytované soukromé statky . . . . .	204
N.68 Principy ekonomické teorie veřejné volby . . . . .	205
Problémy veřejné volby . . . . .	206
Racionální neznalost . . . . .	206
Zájmové skupiny . . . . .	206
N.91 Veřejná produkce statků, její příčiny a důsledky . . . . .	206
Příčiny veřejné produkce . . . . .	207
Problémy veřejné produkce . . . . .	207
Soukromá výroba veřejných statků . . . . .	207
N.19 Ekonomické chování byrokracie . . . . .	207
Ekonomické charakteristiky úřadu . . . . .	208
Motivace byrokracie . . . . .	208
Příčiny růstu úřadů . . . . .	208
<b>1 Seznam otázek . . . . .</b>	<b>209</b>

## Okruh J

# Hospodářský růst

### J.80. Teorie hospodářského růstu

#### Hospodářský růst a jeho zdroje

342

- **Hospodářský růst = růst ekonomiky** = zvyšování výkonu ekonomiky (množství vyrobeného zboží a služeb) měřená z pravidla ukazatelem hrubého domácího produktu (HDP) v čase
- Národohospodářská teorie se zabývá především otázkou zdrojů (příčin) hospodářského růstu a otázkou, co může pro zvýšení, resp. udržení výkonnosti národní ekonomiky dělat hospodářská politika
- hospodářský růst znamená, že ekonomika více vyrábí, a proto může i více spotřebovávat a investovat  $\Rightarrow$  je jedním z hlavních ekonomických a politických cílů národních ekonomik i nadnárodních ekonomických seskupení
- hospodářský růst je zvyšování (potenciální) výkonnosti ekonomiky v čase  $\rightarrow$  růst (potenciálního) HDP
- měří se reálným HDP ve stálých cenách, příp. reálným HDP na hlavu (na obyvatele), resp. jejich meziročními změnami v % ( $\Rightarrow$  tempo růstu/poklesu reálného produktu)
- procentuální vyjádření ekonomického růstu znamená, že absolutní přírůstky HDP závisí na jeho výši (když mají 2 země stejný přírůstek HDP, tak ta s vyšším hrubým domácím produktem má i větší absolutní přírůstek HDP  $\Rightarrow$  k dosažení ekonomické úrovně hospodářsky vyspělejších zemí musí méně vyspělé země dosahovat podstatně vyššího tempa růstu hrubého domácího produktu)
- **hospodářský rozvoj** = dlouhodobé zvyšování ekonomického blahobytu země
  - problematika hospodářského rozvoje se vztahuje především k chudým „rozvojovým“ zemím
- ekonomický rozvoj charakterizují vedle HDP i sociálně ekonomické indikátory (např. zdravotní úroveň obyvatelstva, sociální úroveň, ...)

#### Příčiny hospodářského růstu

##### Historické pohledy

343

- *Adam Smith*
  - „Pojednání o původu a podstatě bohatství národů“
  - za hlavní faktory zvyšování bohatství (množství vyrobených statků a služeb) považoval dělbu práce a akumulaci kapitálu
- *Neoklasický model*
  - růst HDP závislý na růstu kapitálu, který závisí na růstu úspor
  - Rychlejší hospodářský růst vyžaduje vyšší míru úspor, která vytváří předpoklad pro růst vybavenosti práce kapitálem
- *Keynesiánský model*
  - hlavním stimulem růstu je rostoucí domácí, popř. zahraniční poptávka
  - Hospodářský růst může být vyvolán („tažen“) růstem soukromé spotřeby, zvyšováním investic podnikové sféry, růstem vládních výdajů nebo růstem exportu
  - Princip tzv. Keynesova multiplikátoru
- *Institucionální teorie*
  - snaží vysvětlit dlouhodobé přetrvávání rozdílů v ekonomické úrovni mezi rozvinutými a méně rozvinutými zeměmi jejich rozdílnými institucionálními podmínkami

### 3 hlavní možnosti národního hospodářství jak zvýšit objem produkce

- *Plné využití (neúplně využitých) ekonomických zdrojů*
  - Plné využití zejm. výrobních kapacit a pracovních sil
  - Neúplné využití ekonomických zdrojů se pojí s hospodářským cyklem a je krátkodobé
  - Stabilizační hospodářská politika mu může pomoci podporou spotřeby a expanzivní finanční politikou
- *zvýšení objemu zdrojů (extenzivní růst)*
  - zapojení vyššího objemu práce, přírodních zdrojů a kapitálu
  - k růstu objemu kapitálových statků je důležitým faktorem rozsah úspor a investic
  - větší kvantita práce (přistěhovalectvím, větším přírůstkem obyvatelstva, . . .) i většího objemu přírodních zdrojů (jejich objevením nebo využitím nových zdrojů) lze dosáhnout ve vyspělých ekonomikách obtížně a jejich zdroje jsou omezené
- *zvýšování kvality výrobních faktorů*
  - tj. technologický vývoj, inovace, rostoucí vzdělání
  - hlavním zdrojem růstu se stává produktivita práce – vyšší kvalita pracovní síly, vyšším množstvím a kvalitou fyzického kapitálu
  - z dlouhodobého hlediska hlavní zdroj hospodářského růstu

### Produktivita a její faktory

344

- **produktivita** = označení toho, jak efektivně hospodářství využívá práci, kapitál a další ekonomické zdroje
- měří se jako rozsah výrobků a služeb vyprodukovaných s využitím jednotky urč. ekonomického zdroje (pracovník, čas, . . .)
- v národním hospodářství je to objem produktu HDP na jednu zaměstnanou osobu
- **v národním hospodářství záleží především na**
  - *množství a kvalitě kapitálového vybavení práce*
    - \* zvýšení množství a kvality kapitálového zařízení je nejrychlejším způsobem zvýšení produktivity práce ⇒ aby se zabránilo principu klesajícího mezního přírůstku, je potřeba souběžných technologických změn
    - \* Joseph Schumpeter:
      - pro zavádění technologických změn jsou důležití podnikatelé
      - tvořivá destrukce = likvidace zastaralých a málo výnosných výrob a jejich nahrazování moderními technologiemi a produkty
  - *kvalitě pracovní síly*
    - \* vzdělání, kvalifikace, motivace a flexibilita pracovní síly je klíčová pro produktivitu
    - \* investice do lidského kapitálu nejsou znehodnoceny principem klesajícího mezního produktu
  - *efektivitě využití a vzájemného kombinování ekonomických zdrojů*
    - \* jednou z nejstarších metod efektivního strojního využití je dělba práce a specializace
    - \* dělbu práce popsal již Adam Smith v díle *Pojednání a původu a podstatě bohatství národů*
  - *celkové ekonomické podmínky*
    - \* produktivita práce je ovlivněna fází ekonomického cyklu – s útlumem ekonomické aktivity firmy omezují objem výroby a náklady → rozsah zásob i výroby omezí snadno, ale propuštění pracovníků je složité a nese s sebou ekonomické i sociální dopady, proto s tím váhají
  - *kvalita přírodních zdrojů*
    - \* produktivita práce je závislá i na kvalitě a dostupnosti především nerostných surovin
    - \* s růstem mezinárodního obchodu a technologického rozvoje závislost ekonomiky na své národní zásobě přírodních zdrojů klesá
  - *kvalitě institucionálního a legislativního rámce ekonomiky*
    - \* k růstu ekonomiky je potřeba příznivých institucionálních a legislativních předpokladů, a to je zejm.: ochrana soukromého vlastnictví a investic, rychlá vymahatelnost práva, efektivní a nezkorumpovaná státní správa, . . .

### Růstová politika

345

- dlouhodobě nejefektivnější formou růstové politiky (hospodářsko-politických opatření na podporu růstu) jsou opatření podporující tvorbu fyzického kapitálu, tj. investice podniků do nových technologií, strojů a zařízení

- **tvorba fyzického kapitálu**

- základní faktor růstu produktivity i výkonu ekonomiky
- předpokladem investice jsou domácí úspory nebo přístup k finančním zdrojům ze zahraničí
- *domácí úspory* (zejm. úspory domácností)
  - \* hlavní předpoklad pro tvorbu kapitálu
  - \* faktory podporující výši domácích úspor: vyšší úroveň reálných úrokových sazeb (úrokové sazby minus inflace), růst příjmů domácností po zdanění (příznivá daňová politika), dostupnost nepříliš rizikových nástrojů spoření a investic
  - \* faktory snižující výši domácích úspor: vysoké zdanění kapitálových příjmů, finanční nestabilita, záporná úroveň reálných úrokových sazeb
  - \* nepříznivé podmínky mohou vést až k tzv. kapitálovým únikům = přesouvání úspor domácností a firem do zahraničí, popř. jejich přesun do neproduktivních aktiv (např. zlata)
  - \* hlavním hospodářským opatřením posilujícím tvorbu domácích úspor je snížení podnikových i dalších daní, popř. daňová podpora investic → ponechá podnikům a domácnostem větší objem prostředků na investice a motivuje k investicím
- *vnější úspory* (přliv zahraničního kapitálu)
  - \* důležité zejm. v zemích s nízkou úrovní HDP na hlavu, kde je tím pádem obtížnější tvorba domácích úspor
  - \* vládní podpora ekonomiky pomocí snahy o přilákání zahraničních investic (př. daňové úlevy, ochrana zahr. investic, stabilita kurzu domácí měny, ...)
- vláda může přispívat k tvorbě úspor a investic ovlivněním:
  - \* rozpočtové politiky
    - rozpočtový deficit vede k nutnosti státu půjčovat si na kapitálových trzích, a tím dochází k zvyšování úrokových sazeb, a tím k omezení soukromých investic
    - vláda by měla omezit rozpočtové výdaje státu
  - \* struktury státních výdajů
    - produktivita státních či veřejných investic je nižší než produktivita soukromých investic
    - efektivnější je privatizace a omezení státní regulace

- **další opatření na podporu růstu a produktivity**

- zvyšování úrovně vzdělanosti pracovní síly
- posílení pružnosti pracovního trhu – reformování pracovního práva a zákonů regulujících kolektivní vyjednávání
- podpora výdajů na výzkum a vývoj
- investice do ekonomické infrastruktury (např. do dopravní infrastruktury)
- stabilita legislativního prostředí – pro firmu je důležitá jistota, že se nezmění státem stanovená „pravidla hry“ a její investice do výrobního zařízení se jí navrátí
- omezení rozsahu státní regulace ekonomiky, tj. deregulace ekonomiky – nižší regulace ekonomiky omezuje neproduktivní náklady firem a vede ke zvýšení produktivity výrobních faktorů
- liberalizace trhů – omezení administrativních překážek pro vstup do urč. odvětví
- privatizace státních podniků – privatizace a liberalizace trhů vede ke zvýšení konkurence a tím i zvýšení tlaku na kvalitu a produktivitu
- omezení průmyslové politiky států – průmyslová politika = selektivní státní pomoc urč. ekonomický odvětvím či podnikům, které jsou často ekonomům či politikům „blízké“. Problémem je, že se často dostává pod tlak různých skupinových zájmů a vede spíš k neefektivnosti a plýtvání

## Politika nabídkové stránky ekonomiky

346

- hospodářská politika soustřeďující se na problémy růstu produkce zboží a služeb, resp. souhrnné národohospodářské nabídky
- koncentruje se na ovlivnění produktivity a výrobních nákladů firem a posílení pružnosti tržní ekonomiky
- hospodářský růst podle ní lze urychlit především politikou, kte se zaměřuje na podporu vyšší efektivity firem, omezení regulace a vyšší ochoty (motivace) k práci a investicím

## Výhody a nevýhody hospodářského růstu

347

- **výhody růstu**

- více produktů/vyšší spotřeba

- lepší infrastruktura (dopravní a komunikační sítě, energie apod.)
- vyšší sociální blahobyt (dostupnost vzdělání, zdravotnictví, delší dovolené, sociální pojištění aj.)
- možnost vyššího přerozdělení ve prospěch chudých

• **nevýhody růstu**

- nerovnoměrné rozdělení příjmů
- negativní externality růstu (odpad, ekologické škody, vyčerpání přírodních zdrojů aj.)
- sociální dopady (stres, zločinnost aj.)

- snaha omezit ekonomický růst na úroveň tzv. **udržitelného růstu** – růst, kt. umožňuje zachovávat přírodní zdroje, resp. kvalitu životního prostředí na neměnné úrovni

- tj. růst, který nevede ke sklonu k životu na úkor budoucích generací

*Teorie národního hospodářství, Jan Urban, 3. vydání, 2011 (str. 372–385); Powerpointová prezentace J. Urbana TNH 2*

## J.69. Produktivita práce a kapitálu a jejich faktory, politika nabídkové strany

### Produktivita

348

- produktivita je jedním z nejvýznamnějších měřítek ekonomické výkonnosti. Měří podíl celkového výstupu oproti váženému průměru vstupů

### Produktivita práce

349

- **Produktivitou práce rozumíme obecně množství produkce zhotovené jedním pracovníkem za jednotku času**
- Vyjadřuje se tak účinnost lidské práce, určitý stupeň realizované schopnosti vytvářet hodnoty. Produktivita práce se měří jako poměr mezi objemem produkce, vyrobené za určitou dobu a množstvím práce na ni vynaloženou
- Vynaloženou práci vyjadřujeme nepřímo dobou její trvání, tj. počtem směn, resp. hodin, počas kterých byla práce jednotlivými pracovníky vynakladaná, nebo počtem osob zapojených v dané době do výroby příslušného objemu produkce
- $P = Q / t$ 
  - kde:
    - \* **P** - produktivita práce
    - \* **Q** - objem produkce
    - \* **t** - spotřeba práce (doba vynakladání práce na objem produkce Q nebo průměrný evidenční stav pracovníků v daném období)
- Rast produktivity práce se projevuje snížením množství práce, vynaložené na výrobu jednotky produkce nebo zvýšením objemu vyrobené produkce při rovnakém množství vynaložené práce. Rast produktivity práce vede k úspoře vynakladané práce i úspoře mzdových nákladů
- k nejobvyklejším ukazovatelům podnikové produktivity práce patří objem či hodnota produkce připadající na jednoho pracovníka či jednotku vynaloženého času, na úrovni národního hospodářství pak objem produktu (HDP) připadající na jednu zaměstnanou osobu
- závisí na těchto faktorech:
  - *množství a kvalitě kapitálového vybavení práce*
    - \* zvýšení množství a kvality kapitálového zařízení je nejrychlejším způsobem zvýšení produktivity práce - aby se zabránilo principu klesajícího mezního přírůstku, je potřeba souběžných technologických změn
    - \* Joseph Schumpeter:
      - pro zavádění technologických změn jsou důležití podnikatelé
      - tvořivá destrukce = likvidace zastaralých a málo výnosných výrob a jejich nahrazování moderními technologiemi a produkty
  - *kvalitě pracovní síly*
    - \* vzdělání, kvalifikace, motivace a flexibilita pracovní síly je klíčová pro produktivitu

- \* investice do lidského kapitálu nejsou znehodnoceny principem klesajícího mezního produktu
- *efektivitě využití a vzájemného kombinování ekonomických zdrojů*
  - \* jednou z nejstarších metod efektivního strojního využití je dělba práce a specializace
  - \* dělbu práce popsal již Adam Smith v díle „Pojednání a původu a podstatě bohatství národů“
- *celkové ekonomické podmínky*
  - \* produktivita práce je ovlivněna fází ekonomického cyklu – s útlumem ekonomické aktivity firmy omezují objem výroby a náklady → rozsah zásob i výroby omezí snadno, ale propuštění pracovníků je složité a nese s sebou ekonomické i sociální dopady, proto s tím váhají
- *kvalita přírodních zdrojů*
  - \* produktivita práce je závislá i na kvalitě a dostupnosti především nerostných surovin
  - \* s růstem mezinárodního obchodu a technologického rozvoje závislost ekonomiky na své národní zásobě přírodních zdrojů klesá
- *kvalitě institucionálního a legislativního rámce ekonomiky*
  - \* k růstu ekonomiky je potřeba příznivých institucionálních a legislativních předpokladů, a to je zejm.: ochrana soukromého vlastnictví a investic, rychlá vymahatelnost práva, efektivní a nezkorumpovaná státní správa

## Produktivita kapitálu

350

### • Tvorba fyzického kapitálu

- **základní faktor růstu produktivity i výkonu ekonomiky**
- *předpokladem investice jsou domácí úspory nebo přístup k finančním zdrojům ze zahraničí*
- *domácí úspory (zejm. úspory domácností)*
  - \* hlavní předpoklad pro tvorbu kapitálu
  - \* faktory podporující výši domácích úspor: vyšší úroveň reálných úrokových sazeb (úrokové sazby minus inflace), růst příjmů domácností po zdanění (příznivá daňová politika), dostupnost nepřliš rizikových nástrojů spoření a investic
  - \* faktory snižující výši domácích úspor: vysoké zdanění kapitálových příjmů, finanční nestabilita, záporná úroveň reálných úrokových sazeb
  - \* nepříznivé podmínky mohou vést až k tzv. kapitálovým únikům = přesouvání úspor domácností a firem do zahraničí, popř. jejich přesun do neproduktivních aktiv (např. zlata)
  - \* hlavním hospodářským opatřením posilujícím tvorbu domácích úspor je snížení podnikových i dalších daní, popř. daňová podpora investic → ponechá podnikům a domácnostem větší objem prostředků na investice a motivuje k investicím
- //vnější úspory (přiliv zahraničního kapitálu)

// \* důležité zejm. v zemích s nízkou úrovní HDP na hlavu, kde je tím pádem obtížnější tvorba domácích úspor

- vládní podpora ekonomiky pomocí snahy o přilákání zahraničních investic (př. daňové úlevy, ochrana zahr. investic, stabilita kurzu domácí měny, ...)
- *vláda může přispívat k tvorbě úspor a investic ovlivněním:*
  - rozpočtové politiky
    - \* rozpočtový deficit vede k nutnosti státu půjčovat si na kapitálových trzích, a tím dochází k zvyšování úrokových sazeb, a tím k omezení soukromých investic
    - \* vláda by měla omezit rozpočtové výdaje státu
  - struktury státních výdajů
    - \* produktivita státních či veřejných investic je nižší než produktivita soukromých investic
    - \* efektivnější je privatizace a omezení státní regulace
- další opatření na podporu růstu a produktivity:
  - zvyšování úrovně vzdělanosti pracovní síly
  - posílení pružnosti pracovního trhu – reformování pracovního práva a zákonů regulujících kolektivní vyjednávání
  - podpora výdajů na výzkum a vývoj
  - investice do ekonomické infrastruktury (např. do dopravní infrastruktury)
  - stabilita legislativního prostředí – pro firmu je důležitá jistota, že se nezmění státem stanovená „pravidla hry“ a její investice do výrobního zařízení se jí navrátí

- omezení rozsahu státní regulace ekonomiky, tj. deregulace ekonomiky – nižší regulace ekonomiky omezuje neproduktivní náklady firem a vede ke zvýšení produktivity výrobních faktorů
- liberalizace trhů – omezení administrativních překážek pro vstup do urč. odvětví
- privatizace státních podniků – privatizace a liberalizace trhů vede ke zvýšení konkurence a tím i zvýšení tlaku na kvalitu a produktivitu
- omezení průmyslové politiky států – průmyslová politika = selektivní státní pomoc urč. ekonomický odvětvím či podnikům, které jsou často ekonomům či politikům „blízké“. Problémem je, že se často dostává pod tlak různých skupinových zájmů a vede spíš k neefektivnosti a plýtvání

## Politika nabídkové stránky ekonomiky

351

- přednostně se koncentruje na ovlivnění produktivity a výrobních nákladů firem a posílení pružnosti tržní ekonomiky
- ekonomové strany nabídky zastávají názor, že hospodářský růst lze výrazně urychlit především politikou zaměřující se na podporu vyšší efektivity firem, omezení regulace a vyšší ochoty (motivace) k práci a investicím
- k praktickým opatřením politiky nabídkové strany patří především legislativní změny v oblasti pracovního práva a sociálního zabezpečení a posílení motivací k úsporám, investicím i práci na základě snížení daní, privatizace a liberalizace veřejných služeb apod.
- k častým názorům politiky nabídkové strany ekonomiky patří i tvrzení, že snížení daňových sazeb může ve skutečnosti snížit rozpočtový deficit, neboť nižší daně povedou k takovému povzbuzení ekonomické aktivity, které bude efekt poklesu daňových sazeb více než kompenzovat to povede k růstu daňových příjmů a poklesu deficitu

*Teorie národního hospodářství, Jan Urban, 3. vydání, 2011, str. 375-383; zápisky ze semináře*

## J.22. Ekonomický růst a rozvoj, zdroje a typy růstu, růstová politika

### Hospodářský růst

- zvyšování (potencionální) výkonnosti ekonomiky (množství vyrobeného zboží a služeb) v čase
- měří se reálným HDP (popř. reálným HDP na hlavu), resp. jejich meziročními změnami v % (tempo růstu/pokles reálného HDP)
- rozlišujeme krátkodobé ekonomické výkyvy a dlouhodobý růst (růstové trendy) - **teorie ekonomického růstu** řeší problematiku dlouhodobého růstu, fluktuacemi HDP v průběhu hospodářského cyklu se zabývají **teorie ekeekonomického cyklu**
- ekonomika může vyrábět a tudíž i spotřebovávat větší objem zboží a služeb → ekonomický růst je zdrojem blahobytu a růstu životní úrovně → jeden z hlavních ek. a politických cílů národních ekonomik
- předpokladem je plné využití ek. zdrojů

### Hospodářský rozvoj

- dlouhodobé zvyšování ekonomického blahobytu země
- jeho problematika se vztahuje především k chudším (rozvojovým) zemím
- charakterizují ho i jiné indikátory než HDP - zdravotní úroveň obyvatelstva, úroveň vzdělání apod.

### Zdroje (typy) ekonomického růstu

352

- jedna z ústředních ekonomických otázek: Jaké faktory a procesy k růstu ek. výkonnosti země přispívají? Co je třeba pro jeho udržení či zvýšení učinit? Jak čelit negativním důsledkům, které ek. růst přináší?
  - první vysvětlení - A. Smith: Pojednání o původu a podstatě bohatství národů - za hlavní faktory považoval dělbu práce a akumulaci kapitálu
1. **zajistit plné využití ek. zdrojů**, především výrobních kapacit a pracovní síly - krátkodobý ek. problém - stabilizační hosp. politika k tomu může přispět především podporou souhrnné poptávky, nástroji expanzivní finanční politiky
  2. **zvýšit objem produktivních zdrojů**, tj. kapitálových statků - důležitým faktorem je rozsah úspor a investic do tvorby fixního kapitálu
  3. **zvyšování kvality výrobních zdrojů** (technologický rozvoj, inovace, vzdělání,..) - hlavním zdrojem je růst produktivity práce (především ve vyspělých ekonomikách)



- růstu ekonomiky lze dosáhnout i vyšší kvantitou dalších výrobních faktorů - práce a přírodních zdrojů
- 1. vyšší přirozený přírůstek obyvatelstva, vyšší přistěhovalectví, zvýšená ekonomická aktivita obyvatelstva (tj. zaměstnáním osob, které dosud byly ekonomicky neaktivní, prodloužení pracovní doby
- 2. objevení či využití nových přírodních zdrojů
- tyto cesty ve vyspělých zemích poměrně omezené → hlavním zdrojem ekonomického růstu se stává růst produktivity spojený s vyšší kvalitou pracovní síly a vyšším množstvím a zejm. kvalitou kapitálu

### Modely hospodářského růstu

1. **neoklasický model** - růst HDP je závislý na růstu kapitálu, který závisí na růstu úspor
2. **keynesiánský** - stimulem růstu je rostoucí poptávka; může být vyvolán (tažen) růstem soukromé spotřeby, zvyšováním investic podnikové sféry, růstem vládních výdajů nebo růstem exportu
3. **institucionální** - je potřeba smysluplných institucí (vymahatelnost práva, soukromé vlastnictví,..)

### Růstová politika

353

- souvisí s otázkou → J.69
- hospodářskopolitická opatření na podporu ek. růstu
- na otázku, jak stát může přispět k růstu ekonomiky, neodpovídají ekonomové zcela jednotně

### Tvorba fyzického kapitálu

354

- dlouhodobě nejefektivnější formou růstové politiky jsou opatření posilující **tvorbu fyzického kapitálu**, tj. investice soukromých podniků do nových technologií, strojů a zařízení
- základní faktor růstu produktivity i výkonu ekonomiky země (dlouhodobější rychlejší tempo HDP)
- předpokladem investic do tvorby jsou **domácí úspory** nebo **zdroje kapitálu ze zahraničí** (úvěr, přímé zahr. investice, zahr. pomoc)
- faktory podporující **domácí úspory** - úroveň reálných úrokových sazeb, příznivá daňová politika, úsporná rozpočtová politika, omezení st. regulace, dostupnost nepřliš rizikových nástrojů spoření a investic
  - od úspor odrazuje - vysoké zdanění kapitálových příjmů, finanční nestabilita či záporná úroveň úrokových sazeb ⇒ může vést až ke kapitálovému úniku (= přesouvání úspor do zahraničí) příp. ke sklonu ukládat úspory do neproduktivních aktiv např. zlata)
  - faktorem snižujícím zájem o nákup akcií může být i dvojitý zdanění zisků
- význam **vnějších úspor** (přílivu zahr. kapitálu) především v zemích, jejichž úroveň HDP na hlavu je nízká (nižší důchody)
  - vlády mohou přilákat zahraniční investice: daňové úlevy, ochrana zahr. investic, stabilita kurzu domácí měny,..
- k tvorbě úspor a investic může přispívat vláda **rozpočtovou politikou** a povahou státních výdajů
  - rozpočtový deficit vede stát k půjčování si na kapitálových trzích - to vede ke zvyšování úrokových sazeb a tím k omezování soukromých investic
  - ke snížení deficitu by ale nemělo docházet na základě růstu daňového zatížení firem a příjmů z investic → cestou je snížení výdajů státu ( z krátkodobějšího hlediska může vést k pomalejšímu růstu ekonomiky
- produktivita veřejných investic je zpravidla nižší než produktivita soukromých investic

### Další opatření na podporu růstu produkce a produktivity

- zvyšování vzdělanosti pracovní síly (investice do vzdělání, příležitosti ke zvyšování kvalifikace)
- posílení pružnosti pracovního trhu na základě reformy pracovního práva, omezení státu zasahovat do vztahů mezi zaměstnanci a zaměstnavateli
- podpora výdajů na výzkum a vývoj - investice do vědeckovýzkumné infrastruktury
- rozvoj ek. infrastruktury - státní investice do ek. infrastruktury jsou doplňkem i předpokladem soukromých podnikových investic
- stabilita legislativního prostředí - pokud se změní pravidla hry, může firma přijít o část investic, jejichž návratnost je delší
- omezení státní regulace - tj. deregulace ekonomiky - vede ke zvýšení produktivity
- liberalizace trhů - omezení administrativních překážek pro vstup do určitých odvětví → rozvoj konkurence vede ke snižování podnikových nákladů, což zvětšuje prostor pro podnikové investice
- privatizace státních podniků vedoucí ke zvýšení kvality řízení a tím i k růstu produktivity
- průmyslová politika státu patří k často prosazovaným, ale nejméně úspěšným nástrojům růstové politiky - jde o selektivní pomoc určitým odvětvím nebo podnikům - vede k plýtvání a neefektivnosti

## Důsledky hospodářského růstu

355

- **pozitivní** - růst životní úrovně či kvality života, omezování chudoby
  - více produktů/vyšší spotřeba, lepší infrastruktura, vyšší sociální blahobyť, možnost vyššího přerozdělování ve prospěch chudých
- **negativní** - kvalita života roste jen do určité úrovně, pak se může naopak snižovat, ekologické dopady
  - →snaha omezit ek. růst na úroveň tzv. udržitelného růstu
  - nerovnoměrné rozdělení příjmů, sociální dopady (stres, zločinnost)
- kritika *konzumerismu* - sklon k nadměrné spotřebě stimulované umělým vytvářením potřeb
- i růst vede ke zvyšování ek. nerovnosti mezi sociálními skupinami či státy

*Urban, Jan: Teorie národního hospodářství, 2011: str. 372-385; přednáška 20.10.2011*

# Dodatek 1

## Seznam otázek

1. Absolutní a komparativní výhody v mezinárodním obchodě, vysvětlete na příkladu	M.1
2. Agregátní poptávka a nabídka, potenciální a reálný produkt	K.2
3. Aktiva, jejich druhy a vlastnosti, stanovení ceny aktiv	G.3
4. Automatické stabilizátory a jejich funkce, vysvětlete na příkladu	K.4
5. Bankovní systém, tvorba peněz a peněžní multiplikátor	I.5
6. Bezprostřední a konečné cíle měnové politiky, cílování inflace	I.6
7. Cenová a necenová konkurence, principy marketingu	C.7
8. Cenová, důchodová a křížová elasticita poptávky	D.8
9. Cíle, náklady, příjmy a zisk firmy	E.9
10. Cíle, principy a nástroje stabilizační politiky	K.10
11. Daně, jejich druhy a ekonomické vlastnosti, daňová politika	L.11
12. Deflace, její příčiny a důsledky, past likvidity a kvantitativní uvolňování	I.12
13. Devizové režimy a jejich národohospodářské důsledky	M.13
14. Diskontní, lombardní a repo sazba jako měnové nástroje	I.14
15. Efektivnost dokonalé konkurence	F.15
16. Efektivnost zdanění, daňové břemeno a „náklady mrtvé váhy“, Lafferova křivka	L.16
17. Ekonomická efektivnost, Paterovo a Kaldor-Hicksovo kritérium efektivnosti	B.17
18. Ekonomické aspekty správy korporací	E.18
19. Ekonomické chování byrokracie	N.19
20. Ekonomické multiplikátory a jejich význam (Keynesův multiplikátor, peněžní multiplikátor, fiskální multiplikátor)	K.20
21. Ekonomický pohled na vybrané právní formy podniků, jejich výhody a nevýhody	E.21
22. Ekonomický růst a rozvoj, zdroje a typy růstu, růstová politika	J.22
23. Euro a Maastrichtská kritéria, Pakt stability a růstu	L.23
24. Externality, jejich příčiny, důsledky a řešení	N.24
25. Financování firmy, finanční ukazatele a jejich funkce při řízení firmy	E.25
26. Finanční a měnová krize, možné příčiny a důsledky	K.26
27. Fiskální multiplikátory, efekt vytěšňování	K.27
28. Fiskální politika, její cíle a nástroje	K.28
29. Funkce a nástroje centrální banky	I.29
30. Hlavní historické a současné směry ekonomického myšlení	A.30
31. Hospodářská politika, její cíle, druhy a účinnost, magický čtyřúhelník	C.31
32. Hospodářský cyklus, jeho příčiny a fáze	K.32
33. Chování firem v podmínkách dokonalé a monopolistické konkurence	F.33
34. Chování firem v podmínkách oligopolu a monopolu	F.34
35. Implicitní a explicitní náklady firmy, ekonomický a účetní zisk	E.35
36. Inflace a její měření, druhy, příčiny a důsledky inflace, inflační daň	I.36
37. Instituce kapitálového trhu a jejich význam	G.37
38. Investiční akcelerátor a multiplikátor a jejich význam pro průběh hospodářského cyklu	K.38
39. Investování a spekulace, vznik a důsledky „investičních bublin“	G.39
40. Kapitál, jeho vznik, formy a funkce	G.40
41. Komoditní peníze, zlatý standard, peníze s nuceným oběhem	I.41
42. Konkurenční politika, antimonopolní zákonodárství, regulace přirozených monopolů	F.42
43. Kvantitativní teorie peněz a cen, Fisherova rovnost	I.43
44. Marginální náklady a jejich význam	E.44
45. Měnová báze a tvorba peněz, peníze jako dluh	I.45
46. Metody měření HDP	B.46
47. Mezinárodní ekonomická integrace a její formy, globalizace ekonomiky	M.47
48. Mezinárodní měnové vztahy, devizové trhy, optimální měnové zóny	M.48
49. Model ekonomického koloběhu	B.49
50. Monetární politika a její nástroje	I.50

51. Nabídka a poptávka na trhu peněz, cena peněz, výnosová křivka .....	I.51
52. Nabídka, poptávka a rovnováha na trhu kapitálu .....	G.52
53. Náklady a nákladové křivky firmy, analýza firemních nákladů .....	E.53
54. Náklady alternativ a utopené náklady, ilustруйте na příkladech .....	B.54
55. Národohospodářské agregáty a jejich význam .....	B.55
56. Nástroje expanzivní fiskální a monetární politiky, jejich význam a účinnost .....	I.56
57. Nástroje restriktivní měnové a rozpočtové politiky, jejich význam a účinnost .....	I.57
58. Nedokonalá konkurence, příčiny vzniku a hlavní typy, ztráta blahobytu v podmínkách nedokonalé konkurence F.58	F.58
59. Nezaměstnanost, příčiny, druhy a měření, vztah nezaměstnanosti a inflace .....	H.59
60. Nezávislost a odpovědnost centrální banky .....	I.60
61. Normální zisk firmy, ekonomická renta a její dobývání .....	E.61
62. Omezení měnové a fiskální politiky .....	I.62
63. Peníze, jejich funkce a formy, úloha zlata v dějinách .....	I.63
64. Platební a obchodní bilance, jejich struktura a význam .....	M.64
65. Poptávka a nabídka na trhu práce, vliv substitučního a důchodového efektu na nabídku práce .....	H.65
66. Poptávkové a nabídkové šoky, jejich vliv na recesi .....	K.66
67. Primární a sekundární kapitálové trhy a jejich význam .....	G.67
68. Principy ekonomické teorie veřejné volby .....	N.68
69. Produktivita práce a kapitálu a jejich faktory, politika nabídkové strany .....	J.69
70. Přebytek výrobce a spotřebitele, efektivita tržní rovnováhy .....	D.70
71. Předmět národohospodářské teorie a její základní kategorie .....	A.71
72. Rozdělení důchodů, nerovnosti v důchodech, přerozdělovací procesy a jejich nástroje .....	H.72
73. Selhání vlády a jeho příčiny .....	C.73
74. Soukromé a veřejné statky, veřejné poskytování statků .....	N.74
75. Státní regulace trhů, ceny ve smíšené ekonomice .....	C.75
76. Státní rozpočet, základní struktura jeho příjmové a výdajové stránky .....	L.76
77. Státní zásahy do cen, jejich příčiny, důsledky a efektivita .....	D.77
78. Struktura trhu a tržní síla, relevantní trh .....	F.78
79. Subjekty kapitálového trhu .....	G.79
80. Teorie hospodářského růstu .....	J.80
81. Transakční náklady a Coaseův teorém .....	N.81
82. Trh a tržní systém, typy trhů .....	C.82
83. Trh dokonalé konkurence a postavení firmy na tomto trhu .....	F.83
84. Trh práce (poptávka, nabídka a rovnováha) .....	H.84
85. Trhy výrobních faktorů, jejich úloha, specifika a regulace .....	B.85
86. Tržní a netržní faktory determinace mezd, mzdová strnulost, jej příčiny a důsledky .....	H.86
87. Tržní cena a její funkce .....	C.87
88. Tržní selhání, jeho druhy a příčiny, ilustруйте na příkladech .....	C.88
89. Typy ekonomických subjektů, jejich postavení a úloha v národním hospodářství .....	B.89
90. Veřejná a soukromá řešení tržních selhání .....	C.90
91. Veřejná produkce statků, její příčiny a důsledky .....	N.91
92. Veřejné a částečně veřejné statky, společné zdroje .....	N.92
93. Veřejné finance, jejich funkce a složky, státní rozpočet a jeho deficity .....	L.93
94. Vymezení peněz, peněžní zásoba a peněžní agregáty .....	I.94
95. Vývoj evropské ekonomické integrace, jednotný vnitřní trh, hospodářská a měnová unie EU .....	M.95
96. Význam a struktura rozvahy firmy .....	E.96
97. Základní ekonomické otázky, typy a odlišnosti ekonomických systémů .....	B.97
98. Základní ekonomické principy a modely, metodické chyby ekonomického uvažování .....	B.98
99. Zákon klesajícího mezního produktu, princip úspor z rozsahu .....	E.99
100. Zákon poptávky, zákon nabídky, zákon poptávky a nabídky, zákon jedné ceny .....	D.100